



HOME NOTICIAS ARTICULOS REPORTAJES FRANQUICIAS TIENDA DE INFORMES QUIENES SOMOS OK

Definición franquicias Canon Royalty Manual Operaciones Know How Formación Contrato de franquicia Legislación Ferias Servicios continuados Master franquicia Area developer
 Inversión inicial Cuenta Explotación Cash Flow Plan Negocio Crear empresa Margen de producto Alquilar local

- SERVICIOS
- PARA FRANQUICIADOS
- PARA FRANQUICIADORES
- BOLETIN NOTICIAS
- REVISTA F&N

- TOP FRANQUICIAS
- DE BAJA INVERSION
- LOS MÁS VISITADOS
- NUEVAS FRANQUICIAS
- INNOVADORAS
- TOP COMERCIO
- TOP RESTAURACIÓN
- TOP SERVICIOS
- TOP AUTOEMPLEO

compartiendo el **conocimiento.**

- OTRAS NOTICIAS
- Asia se rinde a Mango
- El I+D+I, la clave de la expansión internacional del Grupo Interni
- La franquicia 5áSec inaugura una tintorería cada 3 días en todo el mundo
- Los establecimientos de Attiquis cambian de imagen
- El Observatorio de la Franquicia sitúa las aperturas de franquicias de servicios al alza
- Cuando los bocadillos también se degustan
- Createsse o el arte de hacer abalorios, en Madrid
- Juegos temáticos al gusto de cada franquiciado
- Formación en tres frases para los franquiciados de Nucorpo
- Body Factory se especializa en socorrismo

La promoción del diálogo, labor fundamental de franquiciadores y asociaciones del sector

Las acciones que ha llevado a cabo la AEDEF para con Jani-King, han supuesto un intento para hacer nuestro negocio inoperable

El sector de la franquicia tiene que hacer frente en la actualidad a dos retos importantes: promocionar la franquicia como un modelo de negocio preferente y no como una opción subsidiaria, y gestionar las tensiones naturales que surgen en toda relación entre franquiciado y franquiciador. La colaboración entre franquiciador y franquiciado es un aspecto fundamental para el éxito de cualquier franquicia.

Según indica el propio Director General de Jani-King Spain, Enrique Pegenaute "Las acciones que ha llevado a cabo la AEDEF para con Jani-King—al pretender concesiones imposibles para los franquiciados a quienes representan— han supuesto un claro intento para hacer nuestro negocio inoperable. Dichas actuaciones dañan la marca y, por tanto, dan lugar a procesos judiciales, de modo que al final los únicos interesados y beneficiados sean los abogados. En todos los procesos judiciales en que Jani-King ha estado involucrado hasta el día de la fecha se han dictado resoluciones que nos han favorecido. Sin embargo, y a pesar de lo anterior, parece que la AEDEF continúa alentando a los franquiciados para que interpongan acciones judiciales que, hoy por hoy, podemos decir que les son claramente perjudiciales."

"Si la AEDEF no desea promocionar el diálogo en lugar de promover la interposición de acciones judiciales como medio para resolver las disputas, estimo que el sector de la franquicia en España no necesita a la AEDEF."

Franquicias y Negocios 22/01/2009

< VOLVER IR A LA FICHA DE **Jani-King**

<p>Autoempleo, conviértete en tu propio jefe y marca tu propio sueldo, información en www.liberty-and-travel.net/noguera/</p>	<p>Monta tu Propio Negocio MedicalDent te da la Oportunidad Mercado Crecimiento y Rentable www.MedicalDent.es</p>	<p>Franquicia Monta tu Propio Negocio. Sin Jefes ni Horarios. Solo Tú! www.Seshamo.com/Franquicias</p>
--	---	--